



dentkonzept

ZAHNÄRZTLICHE ABRECHNUNG
UND POTENTIALENTWICKLUNG

September Newsletter 2025

#wirliebenabrechnung #wirliebensoftware #wirliebenkennzahlen
#wirliebennetzwerken

Folgen Sie uns auf [Instagram](#). Hier erfahren Sie noch mehr Abrechnungstipps.



#wirliebenabrechnung

Gern vergessene Chairside-Leistungen – nutzen Sie Ihr Abrechnungspotenzial!

Im Praxisalltag gehen kleine, aber abrechnungsrelevante Leistungen schnell unter. Gerade im Bereich *Chairside* lohnt sich ein genauer Blick, denn hier entstehen häufig Tätigkeiten, die zusätzlich dokumentiert und abgerechnet werden können.

👉 Beispiele aus der GOZ & BEB:

- **GOZ 8020** – Arbiträre Scharnierachsenbestimmung
BEB 1117 – Vorbereiten der Bissgabel
(Auftragen des Materials auf die Bissgabel des Übertragungsbogens und Anpassen an die OK-Zahnreihe)
- **GOZ 0065** – Optisch-elektronische Abformung
BEB 0901 – CAD/CAM Anlage der Auftragsdaten
Hinweis: Bei Inhouse-Fertigungen sind weitere BEB-Chairsideleistungen für die optisch-elektronische Abformung zu beachten.
- **GOZ 2270 / 5120 / 5140** – Provisorium im direkten Verfahren **bei Anproben**
BEB 8XXX – Provisorische Versorgung überarbeiten und polieren
- **Suprakonstruktionen**
BEB XXX – Auswahl des Implantatabutments
- uvm.

💡 **Tipp:** Dokumentieren Sie diese Leistungen konsequent im Behandlungsablauf. So sichern Sie sich nicht nur eine vollständige Abrechnung, sondern auch Transparenz gegenüber Patient:innen und Kostenträgern.

Sie wünschen ein Abrechnungskonzept?

#wirliebensoftware

Effizient lernen mit individuellen Softwareschulungen

In vielen Praxen zeigt sich: Standardseminare bringen oft nicht die gewünschten Ergebnisse.

Mitarbeiter benötigen praxisnahe Unterstützung – abgestimmt auf die Abläufe vor Ort.

Genau hier setzen wir an: **dentkonzept bietet individuelle Softwareschulungen**, die sich konsequent an Ihren Anforderungen orientieren.

Typische Themenfelder:

- Rezeption & Abrechnung: Verwaltung, Drucksachen, Heil- und Kostenpläne, KVs
- Prophylaxe (PZR): Leistungsdokumentation, gezielte Abrechnungsoptimierung

sowie viele weitere Themenbereiche möglich

Wir schulen u. a. in:

Charly by solutio | teemer | Dampsoft | Z1 / Z1 Pro | dentport

So stellen wir sicher, dass Ihr Team Software nicht nur nutzt, sondern optimal beherrscht.

👉 Kontaktieren Sie uns – wir beraten Sie persönlich.

**Sie wünschen sich individuelle Schulungen
für Ihre Praxis? Dann schreiben Sie uns
hier**

#wirliebenkennzahlen

Recall-Bindungsquote: Die unterschätzte Kennzahl in der Zahnarztpraxis

Die Recall-Bindungsquote misst den Anteil der Patient:innen, die innerhalb von 12–18 Monaten nach einer Behandlung zur Kontrolle oder Prophylaxe wiederkehren.

Diese Kennzahl macht sichtbar, wie effektiv das Recall-System funktioniert und wie stark die Patientenbindung tatsächlich ist.

Warum ist sie relevant?

- Direkter Einfluss auf Umsatz und Auslastung (z. B. durch PZR, Nachsorge, Prothetik-Folgeleistungen).
- Frühindikator für Patientenloyalität und Praxiserfolg.
- Hilft, Potenziale im Termin- und Kommunikationsmanagement aufzudecken.

Ein regelmäßiges Monitoring dieser Kennzahl liefert wertvolle Hinweise für die strategische Praxissteuerung und sichert langfristige Stabilität.

Hier geht es zur Analyse Ihrer Kennzahlen

#wirliebennetzwerken

Zahlen verstehen. Klarer entscheiden. Deine Praxis erfolgreicher führen.

Als Medizinerin oder Mediziner trägst Du nicht nur Verantwortung für Deine Patienten, sondern auch für den wirtschaftlichen Erfolg Deiner Praxis. Die Grundlage für fundierte Entscheidungen liegt in der Kenntnis und richtigen Interpretation betriebswirtschaftlicher Kennzahlen.

Doch welche Zahlen sind wirklich relevant – und wie nutzt Du sie im Praxisalltag gezielt?

Genau diesen Fragen widmen wir uns im Live-Seminar der Mayflower Capital AG:

ZDF – Zahlen, Daten, Fakten: Kennzahlen für Deinen Praxiserfolg

Mittwoch, 22. Oktober 2025 | 18:00 – 20:00 Uhr

Helfmann-Park 8, 65760 Eschborn

Gemeinsam mit Yörk Stadtfeld, Partner von Mayflower Capital AG zeigen wir Dir in einem kompakten, praxisnahen Vortrag, wie du Deine wirtschaftlichen Kennzahlen besser verstehst und gezielt im unternehmerischen Alltag einsetzt - von der Preisgestaltung über die Abrechnung bis zur

strategischen Planung.

Anmeldung über
anne.boes@mayflower-capital.de

**Zur Anmeldung 22.10.25 18:00-20:00
Frankfurt - Eschborn**

Jetzt anmelden!

dentkonzept

dentkonzept GmbH

Postanschrift:

Friedrichstraße 17 C, 61476, Kronberg im Taunus

Büroanschrift:

Katharinenstraße 4, 61476 Kronberg

Tel. 06173-3383-700

info@dentkonzept.net

Partner von Deutschlands großer Kreativspendenstiftung [It's for Kids](#)

Diese E-Mail wurde an {{contact.EMAIL}} gesendet.

Sie haben die E-Mail erhalten, weil Sie sich für den Newsletter angemeldet haben.

[Abbestellen](#)

