



dentkonzept

ZAHNÄRZTLICHE ABRECHNUNG
UND POTENTIALENTWICKLUNG

März Newsletter 2026

#wirliebenabrechnung #wirliebensoftware #wirliebenkennzahlen
#wirliebennetzwerken

Folgen Sie uns auf [Instagram](#). Hier erfahren Sie noch mehr Abrechnungstipps.



#wirliebenabrechnung

Bemessung analoger Leistungen - Stellungnahme BZÄK Feb 2026

Nach § 6 Abs. 1 GOZ ist für nicht beschriebene Leistungen in der GOZ eine nach **Art, Kosten- und Zeitaufwand gleichwertige Leistung** heranzuziehen.

In der Praxis wird häufig vorrangig auf die „Art“ der Leistung abgestellt.

Maßgeblich ist jedoch die Gleichwertigkeit insgesamt. Eine einseitige Fokussierung auf die Art kann dazu führen, dass betriebswirtschaftliche Aspekte unzureichend berücksichtigt werden.

Der Bundesgerichtshof stellt klar, dass die analoge Berechnung dazu dient, den Zahnarzt für nicht im Gebührenverzeichnis enthaltene Leistungen leistungsgerecht zu honorieren. Damit hebt er insbesondere die Bedeutung von Kosten- und Zeitaufwand hervor.

Eine leistungsgerechte Vergütung muss neben der vollständigen Kostendeckung auch einen **kalkulatorischen Gewinn** enthalten. Somit ist der **Soll-Stundenumsatz als Kalkulationsbasis relevant und nicht der Kostenstundensatz der Praxis.**

Sie wünschen ein
Abrechnungskonzept?

Zur Stellungnahme BZÄK

#wirliebensoftware

HKP-Anschreiben prüfen lohnt sich!

In vielen Zahnarztpraxen wird die Erstellung und der Druck von Heil- und Kostenplänen (HKP) in der Praxisverwaltungssoftware als Selbstverständlichkeit betrachtet.

Doch genau hier liegt oft ungenutztes Potenzial: Die Grundeinstellungen für HKP-Drucke sind häufig nicht optimal erfasst, unvollständig hinterlegt oder über Jahre hinweg gewachsen und dadurch unübersichtlich strukturiert.

Die Folge sind fehleranfällige Anschreiben, uneinheitliche Formulierungen oder ein Auftritt, der nicht dem Qualitätsanspruch der Praxis entspricht. Dabei ist der HKP nicht nur ein Formular für die Krankenkasse, sondern insbesondere auch ein wichtiges Kommunikationsinstrument gegenüber Patientinnen und Patienten.

Unsere Empfehlung: Prüfen Sie regelmäßig alle hinterlegten Anschreiben und Druckeinstellungen in Ihrer Praxisverwaltungssoftware. Überarbeiten Sie Texte, passen Sie Formulierungen an Ihre Praxisphilosophie an und sorgen Sie für eine klare, strukturierte Ablage. Eine saubere Konfiguration spart im Alltag Zeit, reduziert Rückfragen und stärkt gleichzeitig Ihren professionellen Außenauftritt.

Gerne unterstützen wir Sie dabei, Ihre HKP-Drucke zu analysieren, bestehende Anschreiben zu überarbeiten und Ihre Einstellungen strukturiert sowie praxisgerecht neu aufzusetzen.

Gut strukturierte HKP-Drucke sind mehr als Formulare – sie spiegeln die Qualität Ihrer Praxis wider.

Interesse an einer Einrichtung Ihrer Software?

#wirliebenkennzahlen

Verstecktes Umsatzpotential

Wussten Sie, dass bereits kleine, täglich vergessene Leistungen ein erhebliches Umsatzpotenzial bergen?

Ein Beispiel aus der GOZ:

Behandlung: **Taschenspülung im Rahmen einer Professionellen Zahnreinigung**

GOZ 4020

Honorar: **5,82 € (F 2,3)**

Bei nur **5 vergessenen Leistungen pro Tag** ergibt sich bei **220 Arbeitstagen** im Jahr folgendes Potenzial:

1.100 zusätzliche Abrechnungen pro Jahr

= 6.402 € zusätzlicher Jahresumsatz

Ihr Umsatz liegt oft nicht im Behandlungsstuhl, sondern im Detail der Dokumentation.

Gerne unterstützen wir Sie dabei, versteckte Umsatzpotenziale systematisch aufzudecken und dauerhaft zu sichern.

Interesse an einer Abrechnungsanalyse?

#wirliebennetzwerken

In eigener Sache – Ein Blick in die Zukunft

Seit vielen Jahren sind wir als etablierter Dienstleister in der zahnärztlichen Abrechnung ein verlässlicher Partner für Zahnarztpraxen. Jetzt gehen wir den nächsten konsequenten Schritt: Wir stärken unsere zweite Säule – unseren individuellen Trainingsbereich – und rücken ihn noch stärker in den Fokus.

Aktuell entsteht unsere neue Webseite mit klarer Neuausrichtung auf unsere zwei starken Kompetenzfelder: Abrechnung und Training.

Damit schaffen wir mehr Raum für Wissenstransfer, praxisnahe Umsetzung und nachhaltige Entwicklung.

Unsere Werte

Individuell. Umsetzungsstark. Qualitätsorientiert. Persönlich.

Unsere Mission

Wir stärken Zahnarztpraxen dort, wo es im Alltag zählt: in Abrechnung, Prozessen und Wissen. Mit individueller Analyse, persönlicher Begleitung und praxisnahen Trainings schaffen wir Sicherheit, entlasten Teams und machen Strukturen effizienter – partnerschaftlich, auf Augenhöhe und umsetzungsstark.

Unsere Vision

denkconcept ist als feste Größe für Abrechnung und individuelle Trainings in der Dentalbranche etabliert. Der Schulungsbereich wächst zu einer gleichwertigen

Säule heran – mit hoher Qualität und einem klaren Fokus auf Menschen statt Standardlösungen. So bleiben Praxen auch in einem sich wandelnden System zukunftsfähig und handlungssicher

Bleiben Sie gespannt – wir freuen uns darauf, Ihnen schon bald mehr zu zeigen.

dentkonzept

dentkonzept GmbH

Postanschrift:

Friedrichstraße 17 C, 61476, Kronberg im Taunus

Büroanschrift:

Katharinenstraße 4, 61476 Kronberg

Tel. 06173-3383-700

info@dentkonzept.net

Partner von Deutschlands großer Kreativspendenstiftung It's for Kids

Diese E-Mail wurde an {{ contact.EMAIL }} gesendet.

Sie haben die E-Mail erhalten, weil Sie sich für den Newsletter angemeldet haben.

[Abbestellen](#)

